

Services de Transactions



**Financement Capital Risque
Fusions – Acquisitions (F&A)**

BridgeLink Fusions–Acquisitions, Financements

BridgeLink est une Société de services pour le financement et la cession d'entreprises. Nous sommes situés à Bâle, Hambourg, Anvers, Bahrain, Tel Aviv , Philadelphie et Buenos Aires. Nous intervenons au niveau global.

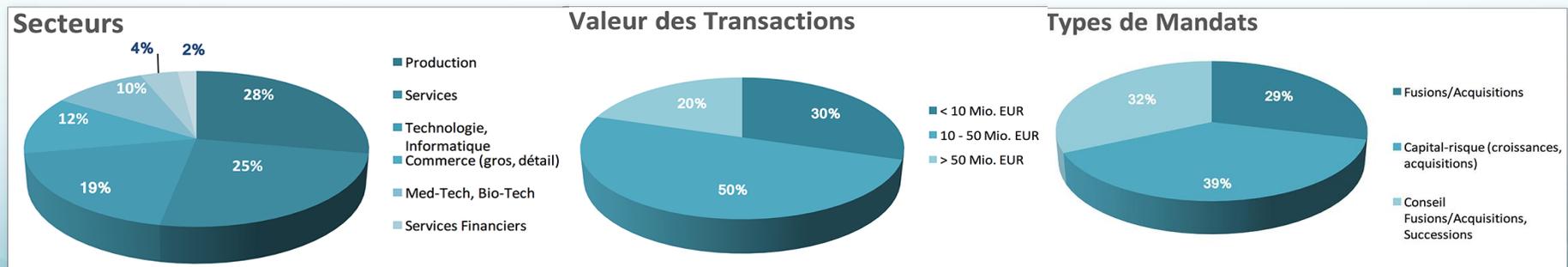
Nos activités principales sont:

- Fusions cessions d'entreprises
- Le financement d'entreprises, particulièrement pour la croissance
- Financement d'acquisitions
- Services d'intégration après transaction

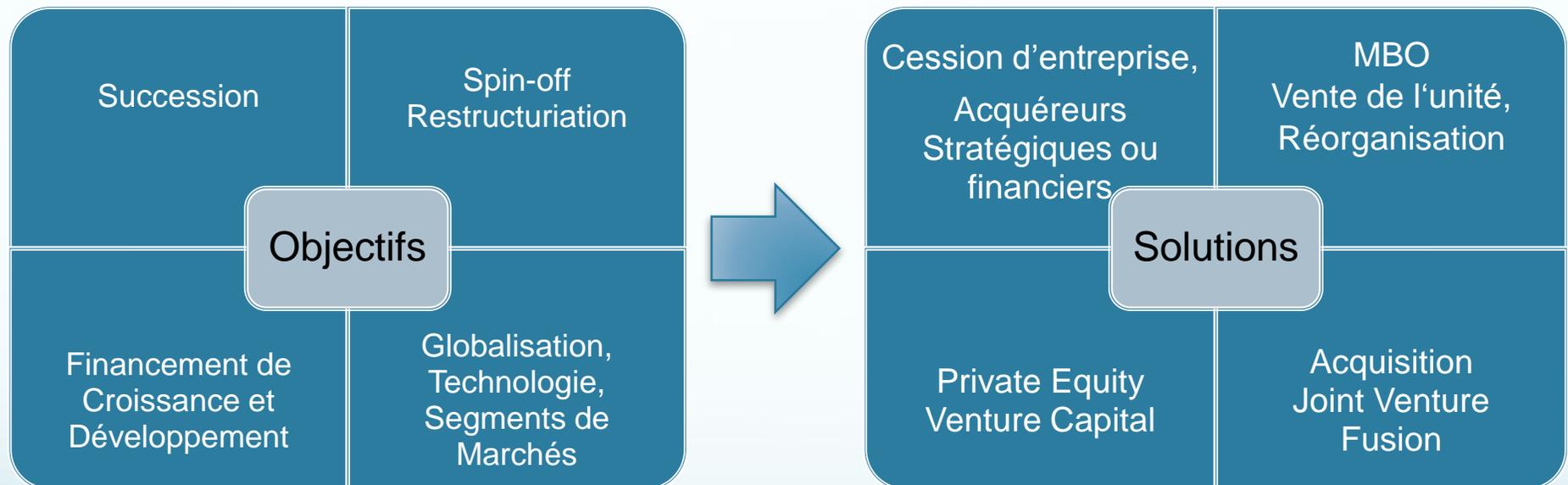
Depuis sa création BridgeLink a conseillé et réalisé plus de 180 transactions. Celles-ci constituent le fondation des relations étroites que BridgeLink entretient avec ses clients et ses investisseurs du monde entier.

BridgeLink est un partenaire vigoureux et compétent. Nos professionnels sont expérimentés en affaires et connaissent la pratique pour avoir eux-mêmes créé ou géré des entreprises en différents secteurs et pays.

Grâce à notre solide expertise et à notre expérience, nous mettons au point des solutions sur mesure et innovantes qui font leurs preuves sur le marché.

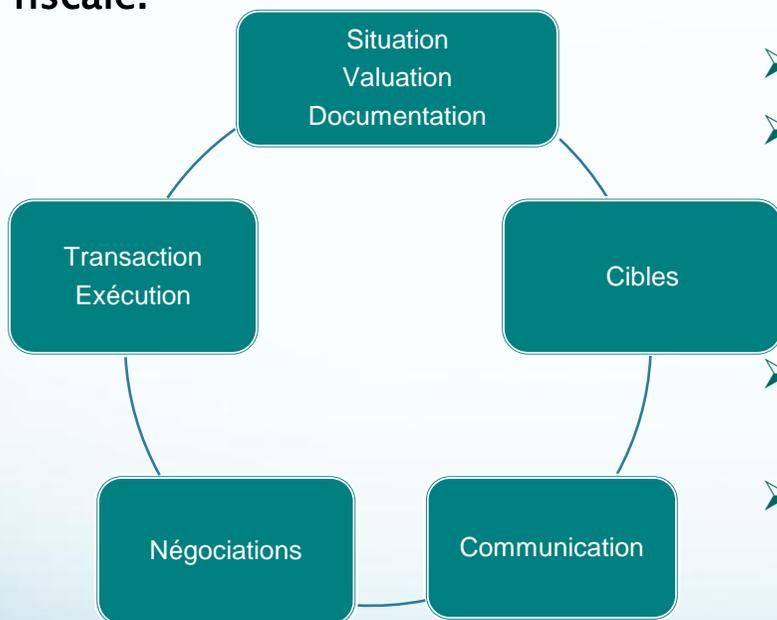


Solutions en situations exceptionnelles



Prestations

Nous vous gérons l'intégralité de la transaction de A à Z. Nous mettons en œuvre notre réseau de partenaires et nos contacts financiers et stratégiques. Nous traitons pour nos clients les meilleures conditions et représentons vos intérêts en matière de financement, juridique et fiscale.



- Team international
- Expériences dans la majorité des secteurs du marché
- Relations avec les fonds d'investissement en Europe, en Asie et en Amérique
- Présence en Europe, Israël, Amérique et Moyen Orient. Autres régions avec nos partenaires
- Transactions typiques entre €10 M to €500 M

Types d'acquéreurs potentiels



Stratégiques	<ul style="list-style-type: none">• Expansions géographiques• Diversification• Fournisseurs
Financiers	<ul style="list-style-type: none">• Capital-Investissements• Gestions de patrimoine
Professionnels (personnes privés), Management	<ul style="list-style-type: none">• Management Buy-in• Achat à effet de levier

Etapes principales de transactions



Toujours le meilleur résultat



Nous disposons de compétences professionnelles de haut niveau et d'excellentes connaissances sectorielles.

Nous avons un solide réseau d'investisseurs et d'experts juridiques et fiscaux.

Nos professionnels ont créé ou géré eux-mêmes des entreprises. Ils connaissent la pratique.

A ce titre, BridgeLink offre à ses clients l'efficacité qui a pour but de fournir toujours le meilleur résultat.

Paul-André Wenger, MSc (Maitre ès sciences) en management

Paul-André Wenger possède une longue expérience internationale dans la direction d'entreprise dans le secteur industriel et informatique. Il s'est également largement consacré à l'acquisition et à la cession de Sociétés à un échelon national et international. C'est en 1996, qu'il s'engage dans le conseil en gestion et financement d'entreprise.

Paul-André est diplômé d'école supérieure de commerce. Il a suivi une formation de Management International à Londres, Hong-Kong et Cambridge (MA). Il est titulaire d'un Master de la London Business School.

Ses compétences spécifiques sont:

- Le capital-risque (Venture Capital, Private Equity)
- Fusions-acquisitions
- La stratégie d'entreprise



Gabriele E. Krause, MSc (Maître ès sciences) en management

Gabriele Krause, partenaire de BridgeLink AG est basée à Hambourg. Elle est consultante en affaires depuis plusieurs années.

Gabriele Krause a étudié l'architecture. Elle a complété ses études par un MBA en planning et design en Allemagne, aux US et en Angleterre. De plus elle a obtenu un diplôme en gestion internationale à la London Business School (MSc in Management).

Elle a conçu et réalisé au cours de plusieurs années des projets de développement régionales. Elle a acquis son expérience en affaires internationales entre autres aux États-Unis et dans le Sud-est asiatique.

Ses compétences spéciales sont:

- Développement d'entreprise
- Stratégie et Marketing



Marco Arrigoni, Technicien diplômé en gestion d'entreprise

Marco Arrigoni a plus de 35 ans d'expérience en gestion d'entreprise, plus récemment en tant que PDG d'une société internationale, cotée en bourse.

Outre ses valeurs en leadership multiculturel, il possède une compétence approfondie de la stratégie, de la restructuration et des transactions de fusions et acquisitions.

Marco a un contact direct et approfondi avec l'économie réelle. Son travail est basé sur la connaissance des affaires, la méthodologie analytique et la réalisation pratique.

Ses points forts sont:

- Le développement de l'entreprise
- Toutes les étapes de Fusion et Acquisition
- La négociation cohérente et ciblée



René Bollier, M.A. HSG, Associate Partner

René Bollier a 25 ans d'expérience dans la gestion, la restructuration et l'internationalisation d'entreprises industrielles dans la construction mécanique, la sidérurgie, l'aéronautique et la fabrication de biens de consommation durables.

Au cours de sa carrière, il a mené avec succès des petites et grandes entreprises entre 40 à 3400 employés. René a travaillé pendant 12 ans en Asie et en Europe de l'Est pour le compte de sociétés occidentales.

Il a obtenu son diplôme de commerce à l'Université de Saint-Gall.

Ses compétences sont

- Successions et transmissions d'entreprises
- Optimisation avant-vente
- développement d'entreprise



Diego H. Zbar, Ingénieur Industriel

Diego Zbar a plus de vingt ans d'expérience dans des entreprises internationales du secteur privé dans le domaine du med-tech, l'industrie des métaux et du textile. Il a occupé des postes de direction dans des entreprises spécialisées dans le secteur de la production et le marketing.

Diego est ingénieur industriel, diplômé de l'Université de Buenos Aires (UBA), Argentine. Il a développé son expérience professionnelle dans divers marchés tels que L'Amérique du Sud, les Etats-Unis, L'Inde et l'Europe.

Son expérience principale réside dans:

- La gestion et le redressement d'entreprises internationales
- Le développement de Sociétés
- La production



Elco van Grotenhuis, MSc, MBA

Elco van Grotenhuis a une longue d'expérience internationale avec des entreprises telles que Procter & Gamble, Huhtamäki, Ziegler, Sunbeam et le European Plastic Group en qualité de directeur général d'Allibert Home, où il a intégré Rubbermaid Europe après son acquisition. Entre les deux, il a fondé et vendu une société d'emballage aux Etats-Unis.

Elco est titulaire d'un master en design industriel de l'ingénierie à l'Université de Delft, aux Pays-Bas, et un MBA de l'M Lyon Business School, France. Il vit près de Gand en Belgique.

Ses domaines d'expertise sont:

- M&A
- Optimisation avant-vente et / ou l'intégration post-fusion
- Gestion du changement (ventes, marketing et fabrication)



Alon Adler, Dr. Sc.

Alon Adler s'est longuement engagé en tant que PDG de sociétés high-tech. Il a une expérience mondiale dans des transactions d'envergure avec des sociétés Fortune 500, en particulier dans l'industrie automobile et des médias.

Alon a étudié l'ingénierie électronique et l'économie à l'université technique de Munich et le génie industriel à l'Institut israélien de technologie Technion, où il a obtenu son diplôme de doctorat.

Ses domaines d'expertise sont

- Technologie
- Partenariats stratégiques
- Financements



BridgeLink AG (Headquarters)
Centralbahnstr. 7
CH-4002 Basel
www.bridgelink.ch
+41 61 206 90 90

BridgeLink GmbH
Gabriele Krause
Am Sandtorkai 66
D-20457 Hamburg
+49 40 2981 3388

BridgeLink SRL
Diego Zbar
Parera 36, 1014ABB
Buenos Aires, Argentina
+54 9 11 5010 3332

BridgeLink Associate Offices

Anvers, Belgique
Tel Aviv, Israel

Regional Support

Philadelphia
Bahrain